



КОМПАНИЯ ДЛЯ
ИЗМЕНИВШЕГОСЯ МИРА

Новый подход к финансовым рынкам и
клиентам



Презентация компании

www.grandiscapital.ru



Содержание

ООО ИК «Грандис Капитал», 2011г.

04	<u>О компании</u>	16	<u>Доверительное управление</u>
05	<u>Цифры и факты</u>	19	<u>Корпоративные финансы</u>
06	<u>Конкурентные преимущества</u>	24	<u>Корпоративный брокеридж</u>
08	<u>Достижения и награды</u>	26	<u>Партнеры</u>
09	<u>Показатели деятельности</u>	28	<u>Команда</u>
10	<u>Топ-менеджмент</u>	29	<u>Лицензии</u>
11	<u>Направления деятельности</u>	30	<u>Контакты</u>
12	<u>Брокерское обслуживание</u>		
15	<u>Нас рекомендуют</u>		

1. О компании

Общая информация

Направления
деятельности



Наша главная забота –
рост Вашего капитала



Инвестиционная компания «Грандис Капитал» основана в 2008 году и первые шаги к признанию сделала в разгар мирового финансового кризиса. За короткое время «Грандис Капитал» стал узнаваемым брендом на рынке финансовых услуг и практически с момента своего создания стабильно входит в число 25 крупнейших компаний по оборотам на классическом рынке РТС.

Ключевыми бизнес-направлениями деятельности компании являются рынок ценных бумаг, рынок корпоративных финансов и корпоративный брокеридж. Благодаря передовым западным технологиям и обширным связям в финансовых и политических кругах, «Грандис Капитал» предлагает своим клиентам - частным и институциональным инвесторам, банкам, промышленным компаниям-производителям и предприятиям среднего и малого бизнеса, - оптимальные решения, позволяющие им добиваться выдающихся результатов в новых экономических условиях.

МИССИЯ «ГРАНДИС КАПИТАЛ»

Наша миссия проста:

помочь нашим Клиентам, Сотрудникам и Партнерам заработать деньги.

Приумножить капиталы.

Получить доход от инвестиций.

Любому из нас.

Чтобы обеспечить свою жизнь и жизнь своей семьи.

Чтобы быть уверенным в будущем своих детей.

Чтобы иметь больше возможностей познавать мир.

Чтобы управлять своей жизнью самостоятельно.

Чтобы быть свободным.



Цифры и факты

Открытие офиса компании – июль 2008

Собственный капитал – 60 010 000 руб.

Количество сотрудников – 35

Офис компании расположен в Москве

Наши приоритеты – рынки России
и стран СНГ

Участник торгов на Фондовой
бирже ММВБ с 06.11.2008 года –
секция фондового рынка

Участник торгов на Фондовой
бирже РТС с 15.09.2008 года -
классический, биржевой рынки и
FORTS

Член НАУФОР с 15.09.2008г



Преимущества «Грандис Капитал»

ГИБКОСТЬ

Сегодня необходимо оперативно приспосабливаться к новым условиям и вызовам. Нам это сделать намного проще, чем крупным инвестиционным институтам.

МАКСИМАЛЬНАЯ СТЕПЕНЬ ОТВЕТСТВЕННОСТИ И НАДЕЖНОСТИ

Безличный подход к Клиенту уже в прошлом. Компания оказывает своим Клиентам профессиональные консультации по подбору финансовых решений, оптимально отвечающих индивидуальным требованиям и возможностям каждого конкретного Клиента.

НЕЗАВИСИМОСТЬ

Независимость крайне важна для Клиентов компании, так как гарантирует им надежность, ответственность, качество и высочайшую степень заинтересованности в них.

ДИНАМИЧНОСТЬ И ВЫСОКАЯ СТЕПЕНЬ АКТИВНОСТИ

Компания начала функционировать в период кризиса, и уже сам этот факт является мощным стимулом для активного участия в конкурентной борьбе.



Преимущества «Грандис Капитал» (продолжение)

КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТЬ

Количество, качество и степень успешности Клиентов компании – не лозунг, а вопрос выживаемости самой компании. Ключевыми ценностями при работе с Клиентами являются минимизация рисков, защита капитала и поиск решений для превращения долгосрочных позиций в ликвидные инструменты.

ВЫСОКОПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ СОТРУДНИКОВ

Все сотрудники компании – признанные на рынке профессионалы, большинство из них - активные участники становления финансового рынка в России, а потому знают о нем практически все.

ИННОВАЦИОННОСТЬ БИЗНЕСА

На старом багаже знаний и наборе инструментов сегодня выиграть конкурентную борьбу не представляется возможным. Мы непрерывно находим и создаем новые идеи, разрабатываем новые продукты, подходы и методики.

БОЛЬШИЕ ВОЗМОЖНОСТИ ПРИ ОТЛИЧНОМ СЕРВИСЕ

Оптимальная организационная структура компании позволяет избегать сложных бюрократических процедур и сосредотачивать усилия команды на быстром, эффективном и креативном решении задач Клиента.



Достижения и награды

Практически с момента своего основания «Грандис Капитал» входит в топ 25 крупнейших по обороту компаний на классическом рынке РТС.

По итогам рейтинга РБК «Крупнейшие инвесткомпании в I полугодии 2010 года» «Грандис Капитал» вошел в число 40 крупнейших инвестиционных компаний России.

Число Клиентов «Грандис Капитал» за 2010-2011 гг. выросло на 50%, а активов – на 63%.

«Грандис Капитал» - лауреат 2008 г. Национальной премии в области финансов «Финансовый олимп» в номинации «Стратегии инвестирования», категория «потенциал и перспектива»



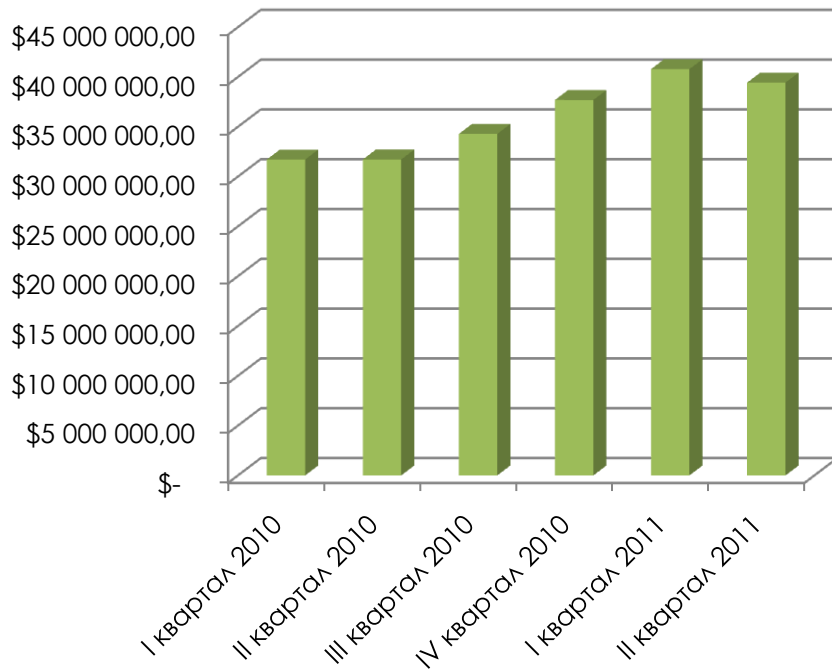
«Грандис Капитал» - лауреат Национальной премии в области бизнеса «Компания года 2009» в номинации «Клиентоориентированная компания»



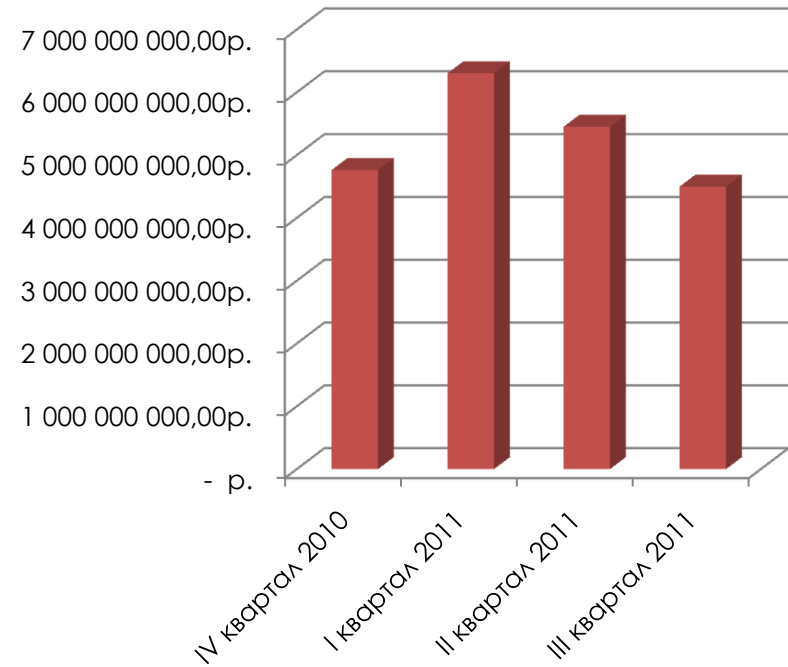


Показатели деятельности

Доверительное управление: динамика роста активов в управлении за 2010-2011 гг.



Рынок акций: динамика торговых оборотов компании за 2010-2011 гг.





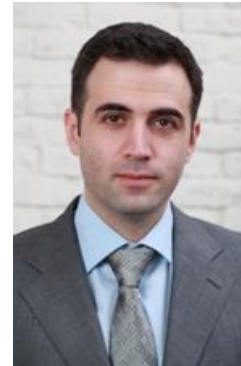
Топ-менеджмент



Александр Соболенко
Генеральный директор

На рынке ценных бумаг с 1995 года. Имеет богатейший опыт работы трейдером, управляющим активами, sales-менеджером и руководителем трейдинга. Один из основателей инвестиционной компании «Рациональ» (1995г.). С 2000 по 2008гг. возглавлял Управление фондовых операций компании «Битца-Инвест».

Выпускник исторического факультета МГУ им. М.В.Ломоносова и «Высшей Школы финансового менеджмента» Академии народного хозяйства при Правительстве РФ. Магистр по финансовому менеджменту.



Михаил Козаков
Директор Департамента
финансовых рынков

Свою карьеру на фондовом рынке начал в качестве трейдера в 1995 году. С 1999 по 2008 год занимал должность Head of sales инвестиционной компании «Битца-Инвест». За время работы добился существенного расширения клиентской базы и укрепления позиций компании на рынке. Выпускник Московского Государственного

Автомобилестроительного института. Окончил аспирантуру СОПС при Минэкономике РФ по специальности «Региональная экономика».



Олег Фракин
Управляющий партнер
Департамент корпоративных финансов

На рынке корпоративных финансов с 1997 года. Имеет обширный опыт в структурировании активов и построении систем финансового управления. Один из основателей группы компаний ПрофБизнес. Выпускник «Высшей Школы Финансового Менеджмента» Академии

Народного Хозяйства при Правительстве РФ. Магистр по финансовому менеджменту. Член Ассоциации Независимых Директоров.



Светлана Двинских
Заместитель Генерального
директора

Начала карьеру на фондовом рынке в 1997 году. За время работы приобрела богатый административный и управленческий опыт. До прихода в «Грандис капитал» 8 лет работала в инвестиционной компании «Битца-Инвест», последние 4 года в должности Заместителя Генерального Директора.

Окончила механико-математический факультет и аспирантуру МГУ им. М.В. Ломоносова, имеет ученую степень кандидата физико-математических наук.



Направления деятельности

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

- ❖ **SMART-брокеридж**: новый подход к обслуживанию клиентов
- ❖ **Полный спектр производных финансовых инструментов**: обучение и обслуживание
- ❖ **Классические и уникальные стратегии** индивидуального управления активами Клиентов
- ❖ **Реструктуризация и управление** проблемными портфелями ценных бумаг
- ❖ **Всесторонняя аналитическая поддержка**

РЫНОК КОРПОРАТИВНЫХ ФИНАНСОВ

- ❖ **Слияния и поглощения (M&A)**: профессиональные консультации инвесторам и владельцам компаний, заинтересованным в покупке или продаже бизнесов
- ❖ **Банковское финансирование**: содействие в привлечении кредитного финансирования компаниям от российских и иностранных банковских структур
- ❖ **Финансовое консультирование**: проведение финансовых и юридических прединвестиционных исследований (due diligence), построение финансовых моделей и прогнозов, оценка бизнеса



Корпоративный брокеридж



- ❖ **Хеджирование валютных рисков** – защита бизнесов от резких изменений валютных курсов
- ❖ **Управление капитализацией компаний**
- ❖ **Выкуп обязательств компаний** на финансовых рынках
- ❖ **Организация займов** под залог ценных бумаг
- ❖ **Консолидация крупных пакетов акций** предприятий на заказ
- ❖ **Покупка-продажа блокирующих пакетов** акций
- ❖ **Размещение ценных бумаг компаний** - привлечение долгового капитала

2. Брокерское обслуживание

Smart-брокеридж

Инструменты и
торговые площадки



Мы не оставляем Клиентов
наедине с рынком



Smart-брокеридж

рынок ценных бумаг

Высокопрофессиональная и эффективная помощь в принятии решения – вот, что мы называем

Smart-брокеридж

Основа **Smart-брокеридж** – это знания, интуиция и многолетний опыт экспертов, работающих в нашей команде. **Мы не оставляем Клиентов наедине с рынком**, в любой момент мы поможем разобраться в ситуации, преодолеть сомнения и сделать правильный выбор.

Главное в нашем деле – эффективно управлять доходностью своих вложений, а не становиться пассивными заложниками рынка. **Smart-брокеридж** для наших Клиентов - это нестандартные решения, изящный выход из нестандартных ситуаций и утонченный сервис.

В чем новизна?

Мы предлагаем два подхода к обслуживанию брокерских счетов: **Classic-Брокер** и **Smart-Брокер**.

В отличие от традиционного подхода к оказанию информационных услуг на современном рынке брокерского обслуживания, Клиент оплачивает профессиональные консультации брокера в рамках услуги Smart-брокеридж в том случае, если **получает доход от инвестирования**. Таким образом, брокер мотивирован именно на получение **прибыли для Клиента, а не на увеличение количества сделок**.

Мы не стимулируем Клиентов на сделки, мы делаем все, чтобы наш Клиент ЗАРАБАТЫВАЛ.



Инструменты и торговые площадки рынок ценных бумаг

Брокерское обслуживание

ООО ИК «Грандис Капитал», 2011г.

Мы не оставляем Клиентов
наедине с рынком

Мы имеем доступ к большинству
мировых бирж



Российская Торговая Система



Московская межбанковская валютная биржа



Pan -European stock exchange



London Stock Exchange



New York Stock Exchange



National Association of Securities
Dealers Automated Quotation

Мы активно работаем со всеми производными инструментами на рынке и помогаем своим Клиентам диверсифицировать риски за счет операций на рынках фьючерсов, опционов и путем инвестирования в ценные бумаги других стран.



Нас рекомендуют

«С ребятами из Департамента финансовых рынков компании «Грандис Капитал» мы очень активно работаем уже более трех лет - еще с тех пор, когда все мы работали в своих прежних компаниях. Высокие стандарты в деловых отношениях, безупречная репутация, беспрекословное исполнение всех обязательств и надежность в бизнесе как были, так и остаются отличительной чертой этой команды. А о высоком уровне их культуры в общении с контрагентами по фондовому сообществу на рынке знают все».

VTB Capital

Кирилл Пестов,
Директор отдела клиентских
операций на внутреннем рынке ВТБ Капитал

«Начало нашего сотрудничества с компанией «Грандис Капитал» совпало со сложным периодом для мировых финансовых рынков. Однако руководство этой молодой, но уже достаточно опытной компании, не испугалось трудностей и сделало ставку на расширение клиентского бизнеса. Надеюсь, планы компании успешно воплотятся в жизнь, и наше партнерство будет укрепляться».



Игорь Веретельников,
Генеральный директор
ООО "УРАЛСИБ Кэпитал – Финансовые услуги"

3. Доверительное управление

Принципы
доверительного
управления

Стратегии
инвестирования



Доверие – наш капитал.
Благополучие – наш главный
продукт



Принципы доверительного управления

Мы предлагаем нашим Клиентам только самые лучшие, проверенные временем стратегии инвестирования, основанные как на традиционных инструментах рынка ценных бумаг, так и более сложные модели с использованием срочных инструментов и структурных продуктов.

Разрабатывая стратегии, мы стремимся к тому, чтобы каждый Клиент со своими уникальными условиями инвестирования смог подобрать для себя оптимальный продукт.

В нашей компании существует традиция непрерывного пересмотра устоявшихся стереотипов в отношении способов инвестирования. Мы постоянно ведем поиск лучших решений, позволяющих добиваться максимально эффективных результатов в управлении активами Клиентов с учетом изменчивой внешней среды.

Особое внимание мы уделяем минимизации рисков инвестирования. Ежедневный риск-менеджмент в режиме on-line, беспрекословное следование инвестиционным декларациям, еженедельные заседания Инвестиционного комитета, оценивающего на рынках – это далеко не полный перечень наших действий по обеспечению сохранности клиентских активов.

Наши принципы управления активами – разумная диверсификация, персональный подход к Клиенту, ответственность, конфиденциальность, информационная прозрачность и системность



Классические стратегии рынок ценных бумаг

Мы используем в работе как классический подход, так и собственные уникальные методы, которые позволяют нам постоянно находить новые инвестиционные идеи на рынке. Основываясь на этих методиках, мы предлагаем выбор из четырех классических стратегий:

Стратегия «Консервативная»

Стратегия защиты капитала. Подойдет консервативным инвесторам, цель которых в первую очередь сохранить капитал, иметь ликвидный портфель в основном биржевых инструментов самых надежных российских эмитентов, при этом получая доходность на уровне банковского депозита. В портфель включаются облигации, депозиты и еврооблигации эмитентов высшей категории надежности. Базовые валюты: доллар США, рубль, евро.

Стратегия «Акции роста»

Агрессивная стратегия. Подойдет агрессивным с точки зрения рисков инвесторам, цель которых получить максимальную доходность на рынке акций. Доходность достигается за счет повышенных рисков, свойственных акциям. В портфель включаются как ликвидные акции, входящие в ведущие биржевые индексы, так и малоликвидные на основе фундаментального и технического анализа. Базовые валюты: доллар США, рубль.

Стратегия «Смешанная консервативная»

Один из вариантов сочетания первых двух стратегий. Подойдет инвесторам, готовым рисковать скорее будущей прибылью, нежели начальным капиталом ради получения доходности выше банковского депозита. Базовое соотношение облигации/акции – 70/30. Базовые валюты: доллар США, рубль.

Стратегия «Смешанная агрессивная»

Также вариант сочетания двух стратегий «Консервативная» и «Акции роста», но в данном случае приоритетом является доходность. По доходности данная стратегия близка к агрессивным, но за счет включения облигаций имеет меньший риск. Базовое соотношение облигации/акции – 30/70. Базовые валюты: доллар США, рубль.

* Результаты управления – см. на стр. 19

4. Корпоративные финансы

Основные
направления

Наши преимущества



Сохранение и рост стоимости
Вашего бизнеса в любой ситуации



Основные направления корпоративные финансы

Слияния и поглощения (M&A):
профессиональные консультации инвесторам и владельцам компаний, заинтересованным в покупке или продаже бизнесов

Банковское финансирование:
содействие в привлечении кредитного финансирования компаниям от российских и иностранных банковских структур

Финансовое консультирование:
проведение финансовых и юридических прединвестиционных исследований (due diligence), построение финансовых моделей и прогнозов, оценка бизнеса

Преимущества работы с «Грандис Капитал»

- Мы ведем поиск контрагентов не только среди традиционных участников рынка прямых инвестиций, но и среди наших Клиентов и партнеров, работающих с «Грандис Капитал» на мировых фондовых рынках.
- У нас довольно гибкая ценовая политика, что делает наши услуги доступными не только крупным компаниям, но и предприятиям среднего размера и частным лицам.
- Оптимальная организационная структура компании позволяет избегать сложных бюрократических процедур и сосредотачивать усилия команды на быстром, эффективном и креативном решении задач Клиента.
- Качество услуг и уровень сотрудников, работающих на Вас, не зависят от размера компании – у нас собраны профессионалы.



Слияния и поглощения

2010 год стал годом восстановления российского рынка слияний и поглощений: общая сумма сделок M&A почти удвоилась по сравнению с 2009 годом. Несмотря на столь существенное оживление, в 2010 году рынок M&A все же незначительно отставал от докризисных значений. Однако в текущем, 2011 году, российский рынок M&A продемонстрировал рекордный рост как по числу сделок, так и по их суммам. Этот факт в очередной раз свидетельствует о значительном потенциале роста российского рынка M&A в будущем.

Наши услуги по организации и сопровождению сделок слияний и поглощений включают в себя:

- Анализ рынка и поиск потенциальных инвесторов или потенциальных целей для поглощения
- Подготовку необходимых презентационных документов, в том числе тизера и информационного меморандума
- Построение детализированной финансовой модели компании
- Оценку бизнеса компании и проведение комплексной проверки продаваемых / приобретаемых активов (Due diligence)
- Представление интересов компании перед потенциальными инвесторами и проведение переговоров
- Разработку структуры сделки, помощь в составлении закрепляющих договоренностей сторон (Term Sheet) и договора купли-продажи акций (SPA)

- Крупные инвестиционные и консалтинговые компании сфокусированы прежде всего на работе с крупными клиентами, уделяя внимание средним и маленьким компаниям по остаточному принципу.
- Одна процедура инициации проекта в крупной компании может длиться дольше, чем реализация среднего проекта в нашей компании.
- Фокус «Грандис Капитал» – это прежде всего работа с компаниями средней и малой капитализации.

\$250.000.000



Объем незавершенных сделок M&A в портфеле компании «Грандис Капитал» по состоянию на 01/10/2011



Банковское финансирование

В текущих условиях представителям бизнеса стало гораздо сложнее получить кредитное финансирование, банки существенно ужесточили требования к заемщикам. Довольно часто компании с хорошими финансовыми показателями вынуждены ожидать решения кредитных экспертов продолжительное время или получать зачастую немотивированные отказы в получении средств.

Сейчас немалую роль в получении кредитных средств играют хорошие личные отношения с банками. «Грандис Капитал» является партнером более чем 30 российских и зарубежных банков, что позволяет нам в кратчайшие сроки направить от лица заемщика запрос о финансировании всем банкам-партнерам, обеспечить приоритетное рассмотрение документации и получить от них ответ в течение нескольких дней.

Мы предлагаем:

- Взять на себя роль представителя Вашей компании перед банками
- Отправить от Вашего лица всем банкам-партнерам кредитную заявку
- Предоставить Вам решения по кредиту сразу от ряда банков
- Помочь Вам выбрать оптимальную схему кредитования с учетом Ваших потребностей
- Участвовать в переговорах с банками при согласовании основных условий кредитования

Преимущество работы через кредитного брокера

- Возможность обратиться и получить ответ сразу от нескольких банков
- Быстрое прохождение кредитной экспертизы
- Приоритетный порядок рассмотрения Вашей заявки кредитным комитетом
- Высокая вероятность получения кредитного финансирования



Финансовое консультирование

Команда департамента корпоративных финансов «Грандис Капитал» – это профессионалы, имеющие огромный многосторонний опыт работы в области финансового консультирования.

Нашим конкурентным преимуществом является многоотраслевая специализация членов нашей команды. Наш опыт покрывает практически все отрасли российской экономики.

Услуги финансового консультирования включают:

- Проведение финансового и юридического прединвестиционного исследования (due diligence)
- Проведение оценки бизнеса
- Составление и экспертизу финансовых моделей и прогнозов
- Подготовку и написание технико-экономических обоснований (ТЭО)

Отраслевой опыт

Производство продуктов питания

Сельское хозяйство

Торговля

Финансовый сектор

Девелопмент

Биотехнологии

Телекоммуникации

Данный перечень не является исчерпывающим. Список отраслей, в которых мы реализуем различные проекты, постоянно расширяется.

5. Корпоративный брокеридж

Наше видение

Пакет услуг «Грандис
Капитал»



Объединение усилий в
интересах Клиентов



Корпоративный брокеридж

Что такое корпоративный брокеридж?

Направление деятельности «Корпоративный брокеридж» возникло в результате активного взаимодействия двух ключевых департаментов нашей компании. В процессе обслуживания Клиентов мы осознали, что большая часть наших услуг востребована именно на стыке двух бизнес-направлений и решение многих задач требует вовлечения специалистов из разных департаментов.

Мы добились синергетического эффекта в бизнесе, разрушив «перегородки» между двумя департаментами. Клиентам, еще недавно работавшим только на фондовом рынке, мы открыли широчайшие возможности мира прямых инвестиций и корпоративных финансов, а Клиентам из реального сектора экономики обеспечили доступ ко всему спектру финансовых инструментов, способных оказать неоценимую помощь в развитии их бизнесов.

Диверсификация бизнеса и финансовых вложений, поиск новых путей для инвестирования и развития, привлечение финансирования и надежное размещение денежных средств, продажа и покупка бизнесов, управление капитализацией компании и реструктуризация долгов - все это к Вашим услугам в рамках одной компании.

Мы используем богатые возможности рынка ценных бумаг не только для размещения свободных средств и спекулятивных операций, но и для решения множества задач, стоящих перед компаниями из реального сектора экономики.

Пакет услуг «Грандис Капитал»:

- ❖ **Хеджирование валютных рисков** – защита бизнесов от резких изменений валютных курсов
- ❖ **Управление капитализацией компаний**
- ❖ **Выкуп обязательств компаний** на финансовых рынках
- ❖ **Организация займов** под залог ценных бумаг
- ❖ **Консолидация крупных пакетов акций** предприятий на заказ
- ❖ **Покупка-продажа блокирующих пакетов** акций
- ❖ **Размещение ценных бумаг компаний** - привлечение долгового капитала



Партнеры

VTB Capital

VTB Капитал, Инвестиционный бизнес группы ВТБ, осуществляет свои операции из офисов в Москве, Лондоне и Сингапуре и фокусирует свою деятельность на организации выпусков долговых и долевых ценных бумаг, развитии бизнеса прямых инвестиций. Партнер «Грандис Капитал» на рынке российских ADR и GDR, торгующихся на западных биржах.



РосЕвроБанк один из 50 крупнейших банков России по величине активов и собственного капитала, а согласно рейтингам деловых изданий России входит в число 30 самых надежных банков. Расчетный банк компании «Грандис Капитал».



Swiss Appraisal - единственная швейцарская оценочная компания, которая работает в России. Компания оказывает полный комплекс услуг оценки материальных и нематериальных активов по российским и международным стандартам. Партнер «Грандис Капитал» на рынке оценочных услуг.



Saxo Bank — ведущий европейский инвестиционный банк, один из первых онлайн-брокеров в мире. Год основания: 1992. Офисы и представительства: Женева, Копенгаген, Лондон, Марбелья, Цюрих, Пекин и Сингапур. Средний ежедневный объем сделок FX: 10 миллиардов долларов. Обеспечивает нашей компании доступ на 24 мировые биржи.



МАГ КОНСАЛТИНГ - ведущая российская компания, работающая в области управленческого консалтинга, специализирующаяся на постановке стратегического управления и внедрении принципов организаций, ориентированных на стратегию, внедрении сбалансированной системы показателей (Balanced Scorecard). Компания является «Золотым» сертифицированным партнером Microsoft и предоставляет услуги по автоматизации систем управления на базе ERP-Решений Microsoft Dynamics AX.



Financial Dynamics International Limited – один из крупнейших международных финансовых консультантов, входящий в FTI Consulting Inc. - корпорацию с оборотом 1 млрд \$ и более чем 2000 сотрудников. Мы сотрудничаем с FD на рынке международного финансового консалтинга и продвижения.



Английская The Amkel Group of Companies работает с 1990 года. Группа специализируется на услугах в области инвестиционного банкинга, сделках слияния и поглощения, консалтинговых услугах, управлении частным капиталом и привлечении финансирования. Имеет разветвленную партнерскую сеть в европейской банковской системе. «Грандис Капитал» сотрудничает с группой на рынке привлечений инвестиций, займов и синдицированных кредитов крупнейших европейских банков.



Лицензии

ООО ИК «Грандис Капитал», 2011г.

Название: Лицензия на осуществление дилерской деятельности
Номер: 077-11120-010000
Выдана: ФСФР РФ
Дата выдачи: 01.04.2008
Срок действия: без ограничения

Название: Лицензия на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами
Номер: 077-11124-001000
Выдана: ФСФР РФ
Дата выдачи: 01.04.2008
Срок действия: без ограничения

Название: Лицензия на осуществление брокерской деятельности
Номер: 077-11116-100000
Выдана: ФСФР РФ
Дата выдачи: 01.04.2008
Срок действия: без ограничения

Название: Лицензия на осуществление депозитарной деятельности
Номер: 077-11128-000100
Выдана: ФСФР РФ
Дата выдачи: 01.04.2008
Срок действия: без ограничения



Контакты

Фактический и юридический адрес:
105064, Москва, Путейский тупик, д.6

Многоканальный телефон:
+7(495) 287-44-07

Внутренние телефоны:

101	факс
305, 310	Клиентский отдел
200, 203	Отдел продаж/брокерские услуги
208, 214	Отдел доверительного управления
316, 113	Департамент корпоративных финансов
209	Аналитический отдел

E-mail: info@grandiscapital.ru